



ESCUELA DE VENEDORES: MUCHO MÁS QUE VENTA

TÉCNICAS DE PERSUASIÓN.-

Este curso va enfocado a la gente que trabaja en Ventas y que quiere no solo contar con buenas técnicas de ventas, sino que quiere aprender a persuadir al cliente utilizando técnicas potenciadoras de ventas.

Saber como hablar, cuando cambiar el tono de voz, que palabras debemos usar como aceleradores de Ventas, y cuales palabras no debemos mencionar.

Como utilizar las palabras correctamente para transmitir una idea que impacte más al cliente.

Aprendemos sobre lenguaje verbal y no verbal, aprenderás a venderte a ti mismo, ya que eres la carta de presentación de la empresa.

Duración del curso: 6 Horas