



ESCUELA DE VENDEDORES: MUCHO MÁS QUE VENTA

TÉCNICAS DE VENTA CON PNL.-

Este curso está dirigido para toda persona que trabaje en el área comercial, sea como vendedor, Jefe de ventas, gerentes, mandos medios, mandos altos y ejecutivos que tienen que saber como gestionar sus equipos de ventas.

Vas a aprender técnicas de ventas aplicando Programación Neurolingüística, las cuales son muy sencillas y totalmente distintas de los cursos tradicionales.

El curso incluye ejercicios para implementar la parte práctica, permitiendo que el alumno no solo aprenda la teoría sino que también ponga en práctica lo que va aprendiendo.

Con estas técnicas vamos a conseguir poder influir al cliente de una manera más estratégica y aprenderás a comunicarte de una forma más efectiva, utilizando los sistemas de comunicación visuales, auditivos y kinestésicos.

Consiguiendo así multiplicar nuestras ventas, crear más oportunidades de negocios, y relaciones con tus clientes más duraderas.

Duración: 4 horas